



MBA **GESTÃO DE** **MAKETING** **1 SEMANA**

**4 A 8 DE
MAIO
LISBOA**

PROGRAMA DE CURSO



Objetivos Gerais

Esta formação visa capacitar os participantes com ferramentas avançadas para a formulação de estratégias eficazes, otimizando processos de marketing e vendas para impulsionar a performance organizacional.

Objetivos Específicos

Ao concluir este **MBA**, os formandos terão desenvolvido competências sólidas nas áreas críticas do tecido empresarial, estando aptos a:

- Analisar dinâmicas de mercado e **tendências de consumo**;
- Dominar as variáveis do Marketing Mix;
- Elaborar e implementar um Plano de Marketing estruturado;
- Executar estratégias de Marketing Digital focadas na conversão e notoriedade.

Destinatários

O programa destina-se a Empresários, Executivos, Gestores e Quadros Médios ou Superiores que procurem não só aprofundar os seus conhecimentos técnicos, mas também contactar com as novas tendências de gestão de Marketing no mercado global.

PROGRAMA

- Business Breakfast de acolhimento aos formandos

Módulo 1

Fundamentos de Marketing e Estratégia

- Análise de Mercado e Diagnóstico Estratégico (Matriz SWOT e PESTEL);
- Segmentação, Targeting e Posicionamento (STP);
- O novo Mix de Marketing: Dos 4 Ps aos 7 Ps.

Módulo 2

Comportamento do Consumidor e Insights

- Psicologia do consumidor em ambiente digital;
- Costumer Journey e Pontos de Contacto;
- Data-Driven Marketing: Como utilizar dados para prever tendências.

Módulo 3

Branding e Gestão de Marca

- Identidade e Personalidade de Marca;
- Estratégias de Naming e Arquitetura de Marca;
- Gestão da Reputação e Storytelling Corporativo.

Módulo 4

Marketing Digital e Performance

- Estratégias de SEO e SEM (Google Ads);
- Marketing de Conteúdo e Redes Sociais;
- E-mail Marketing e Automação de Marketing.

Módulo 5

Gestão de Vendas e Negociação

- Alinhamento entre Marketing e Vendas (Smarketing);
- Funil de Vendas e CRM (Customer Relationship Management);
- Técnicas de negociação e fecho de negócio

PROGRAMA

Módulo 6

Métricas, ROI e Orçamentação

- Definição de métricas de sucesso e dashboards;
- Cálculo do Retorno sobre o Investimento (ROI);
- Elaboração e controlo do orçamento de marketing.

Módulo 7

Consolidação Prática

- Realização de exercícios aplicados e apresentação do projeto final, integrando todos os conhecimentos adquiridos.
- Almoço Executivo, com entrega de Diplomas de Curso

INSCRIÇÃO

Informações de Inscrição

Disponibilizamos todos os dados essenciais para o processo de inscrição nas nossas ofertas formativas. Neste contexto, apresentamos as condições gerais:

Investimento e Condições de Pagamento

- **Valor da Inscrição:** Para obter informações detalhadas sobre valores e campanhas em vigor, solicitamos que consulte a nossa área de Formação Certificada através dos e-mails: formacao@insigniswest.com ou luanda.office@insigniswest.com.
- **Modalidade de Pagamento:** O pagamento deverá ser efetuado exclusivamente por transferência bancária.

O que está incluído?

Ao inscrever-se nesta formação, terá acesso a:

- Sessões de formação especializadas;
- Documentação de apoio em formato digital;
- Certificado/**Diploma Oficial** de conclusão de **MBA em Gestão de Marketing**.

Certificação

A Insignis West afirma-se como uma entidade devidamente **Acreditada e Certificada**, o que assegura os mais elevados padrões de qualidade em todos os seus processos formativos. Nesse sentido, importa destacar que o nosso corpo docente é composto exclusivamente por **formadores certificados**, que aliam uma vasta experiência profissional à excelência científica e pedagógica nas suas respetivas áreas de especialidade.

Desta forma, garantimos que cada programa cumpre com rigor os requisitos exigidos pelo mercado de trabalho. Importa salientar que a nossa formação beneficia de um amplo reconhecimento, não apenas no **espaço Europeu**, mas também no conjunto dos **países de língua oficial portuguesa** (CPLP).

Assim, ao escolher a Insignis West, o formando opta por uma instituição que garante uma certificação de prestígio e com validade internacional, essencial para a progressão e valorização de carreiras globais.

Certificações e Parcerias



**Entidade
Formadora
Certificada**
dgert



 **Porto de Lisboa**

TierOne
CONSULTING

Contatos

- **Insignis West – Lisboa – Portugal**

Alameda Roentgen, 4 – A- Escritório 6, 1600-759
+351 211 392 068
formacao@insigniswest.com

- **Insignis West – Luanda – Angola**

Condomínio Espaço Avenida, casa n.º 6, Porta 16
Av. Samora Machel, Luanda, Talatona
+244 933 976 087
luanda.office@insigniswest.com